

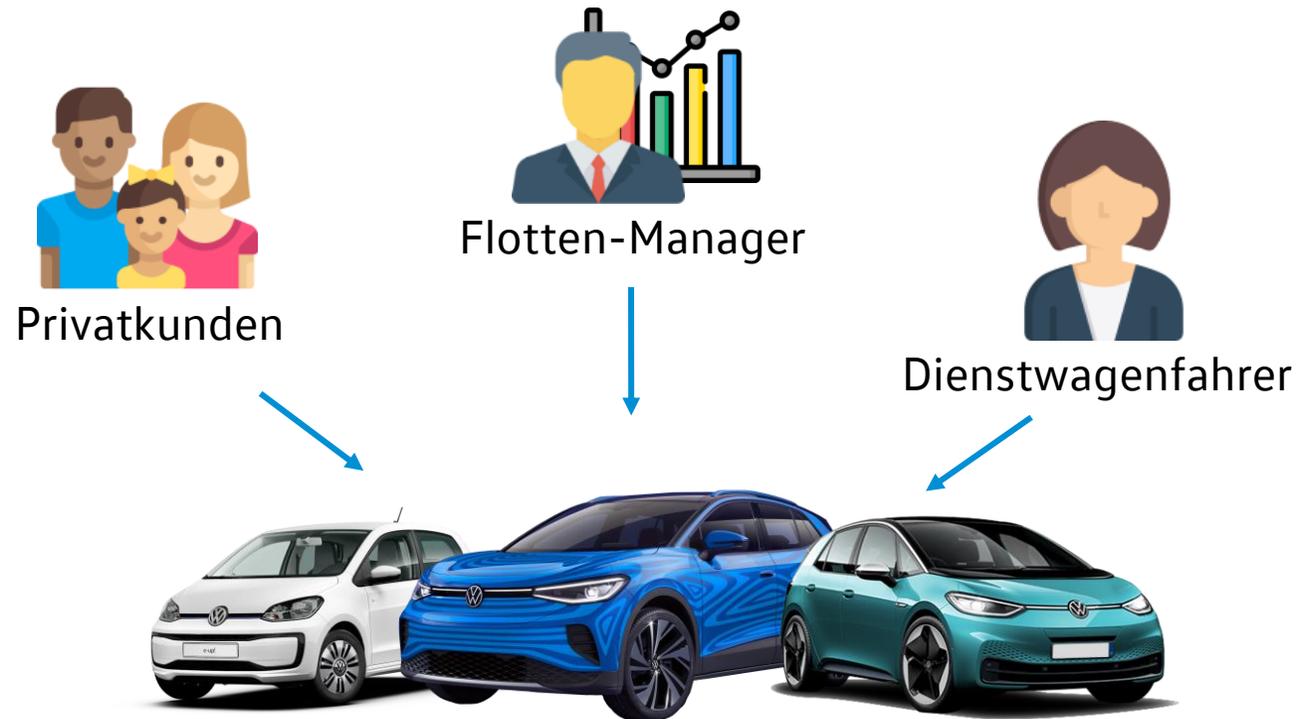


Medien-Workshop Systemwechsel E-Mobilität | März 2020

# Was kostet das E-Auto?

Dr. Silke Bagschik, Head of Marketing und Vertrieb, Baureihe e-Mobility

# Unsere Kunden stellen sich zunehmend auf die E-Mobilität ein – und erwarten den ID.3.

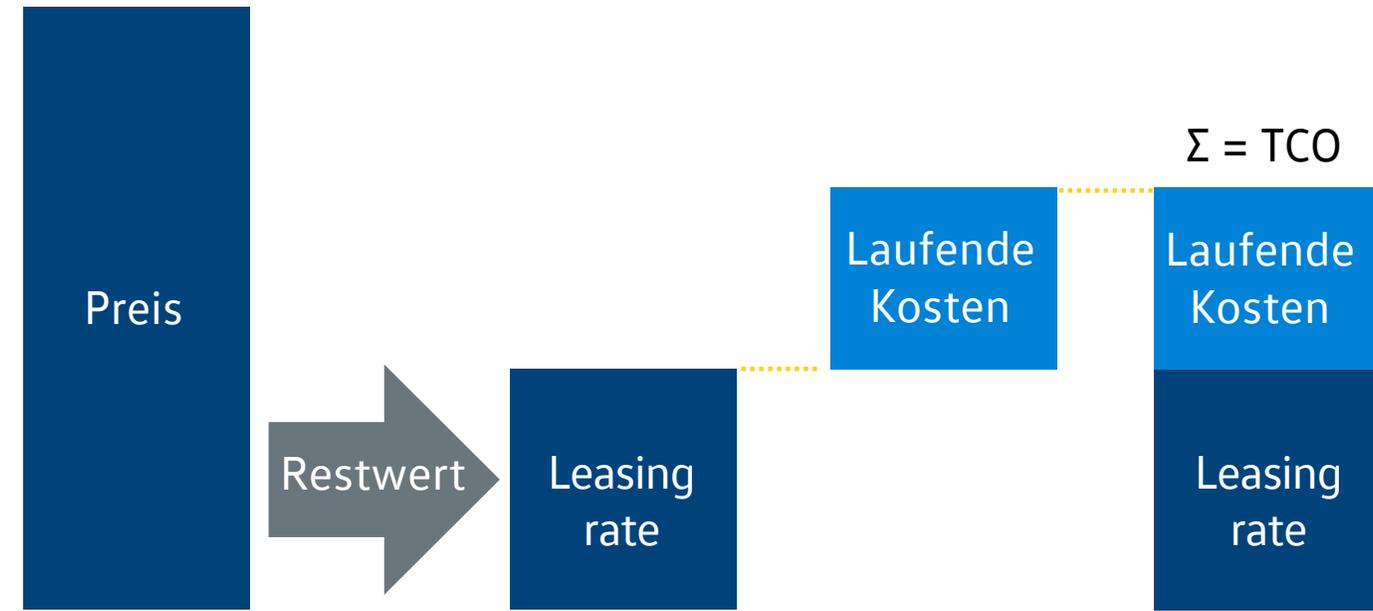


## Status Quo

- **Breites Interesse** an der ID. Familie und am e-up!
- **Über 35.000 Prebooking-Kunden** in Europa
- Dynamik wird verstärkt durch **monetäre Anreize** (Prämien) und **Regulierung** in Städten



# Bei der E-Mobilität müssen Kunden auf die Gesamtkosten schauen.



Beispiel ID.3

## Gesamtkostenrechnung

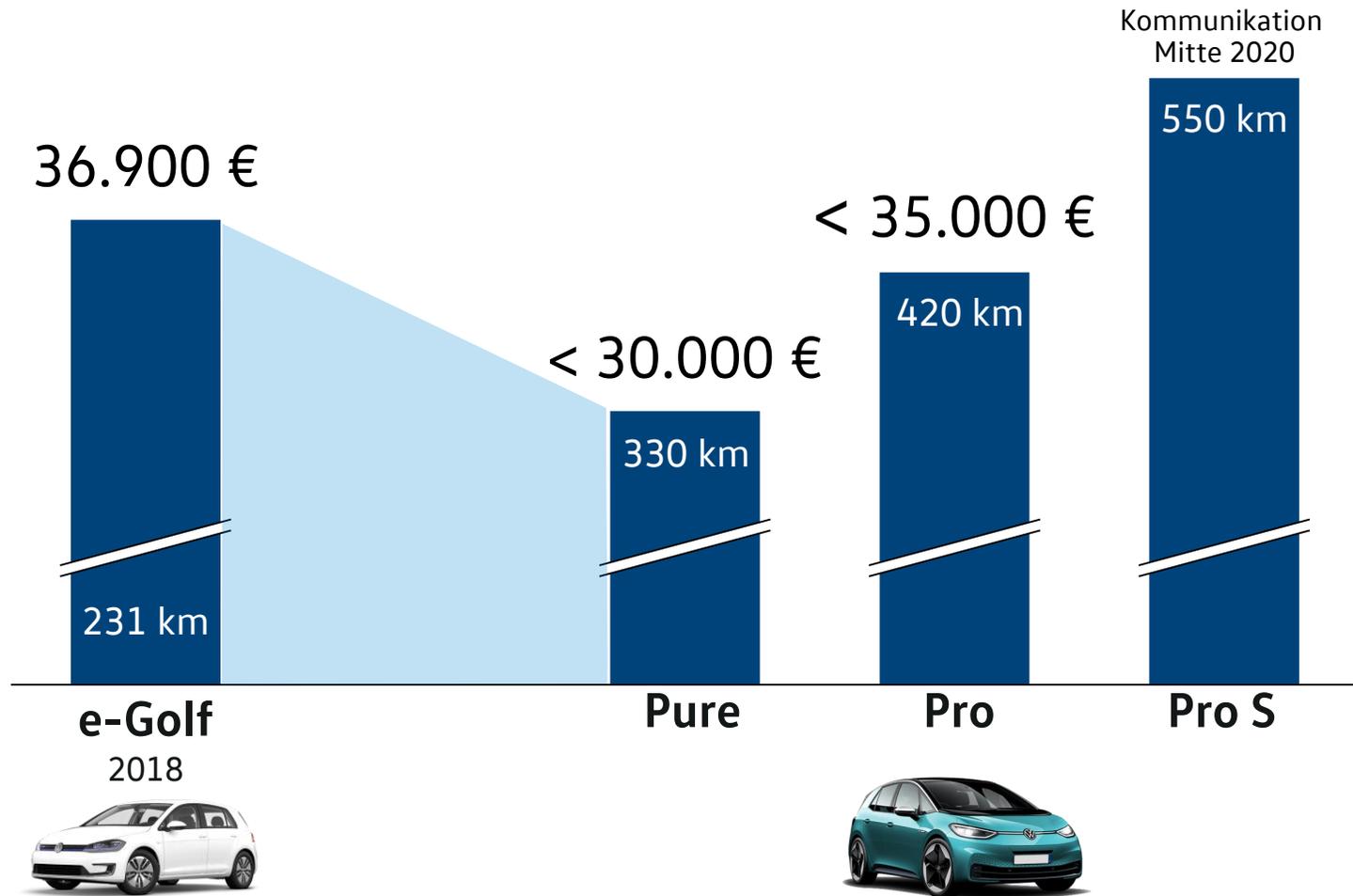
### Elemente der Gesamtkosten:

- Anschaffungspreis
- Restwert
- Laufende Kosten  
(Versicherung, Instandhaltung, Ladestrom, Kfz-Steuer)

**TCO = Total Cost of Ownership**



# ID. Familie: Höhere Reichweiten, deutlich niedrigere Preise



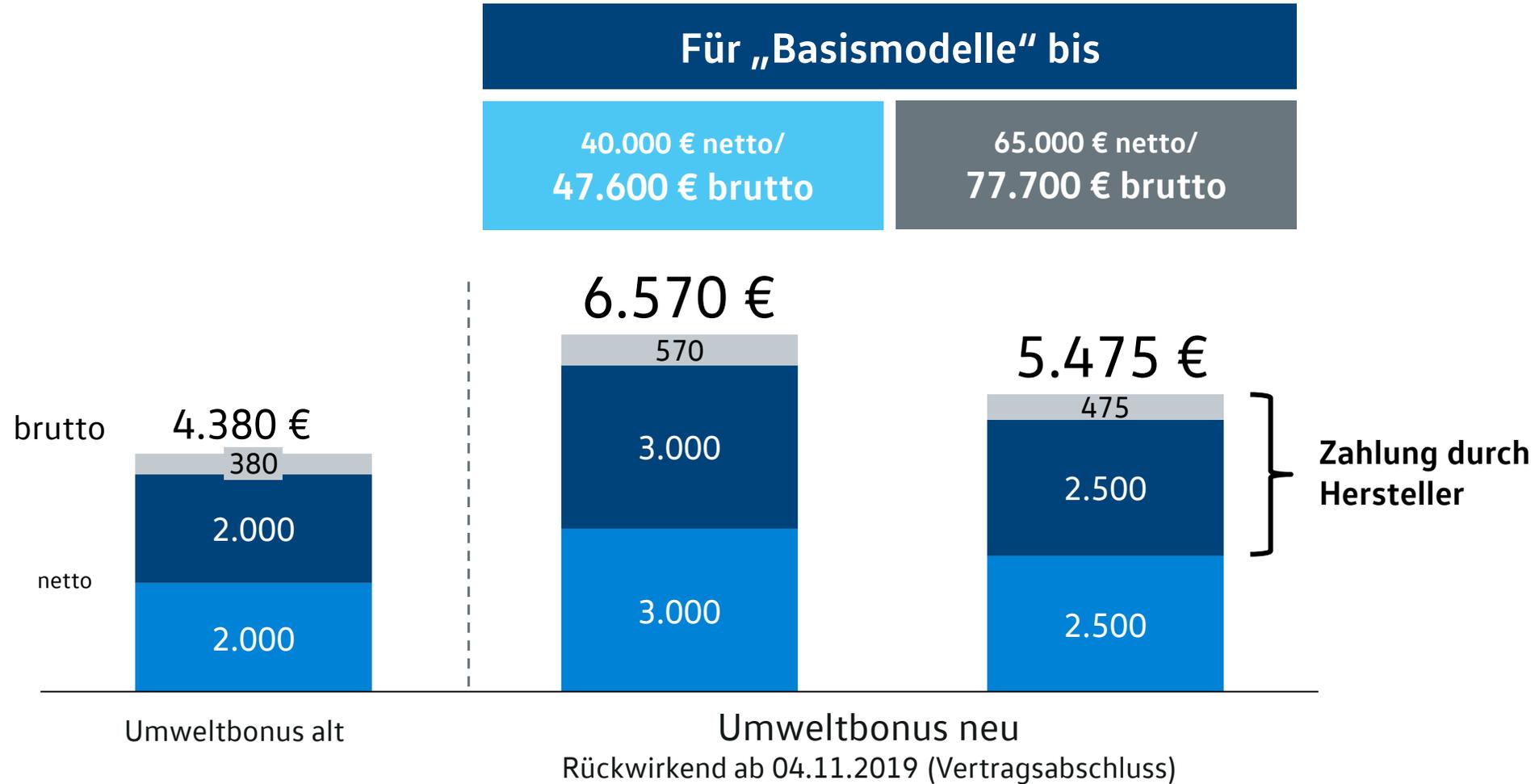
## ID. Familie

### Attraktive Preise durch:

- Dedizierte Elektro-Plattform MEB
- Hohe Skaleneffekten dank konzernweiter Nutzung
- Fortschritte bei Batteriepreisen



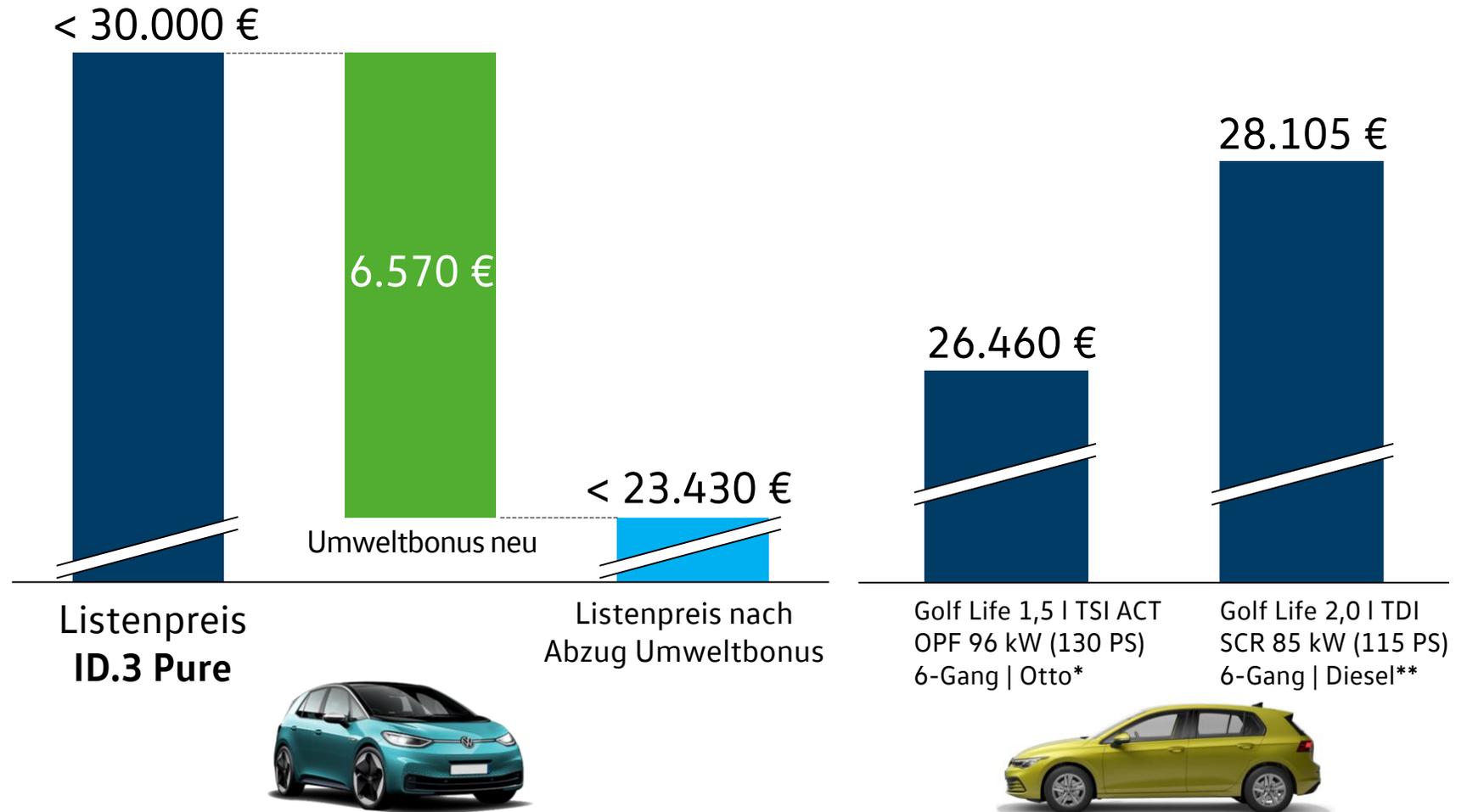
# Der Umweltbonus für Kauf und Leasing wurde deutlich erhöht und bis 2025 verlängert.



# Der ID.3 liegt – nach Abzug der Umweltprämie – auf bzw. unter dem Niveau vergleichbarer Verbrenner.



Vergleich  
Einstiegsmodelle:  
ID.3 Pure vs. Golf Life  
(Einstiegsaggregate)



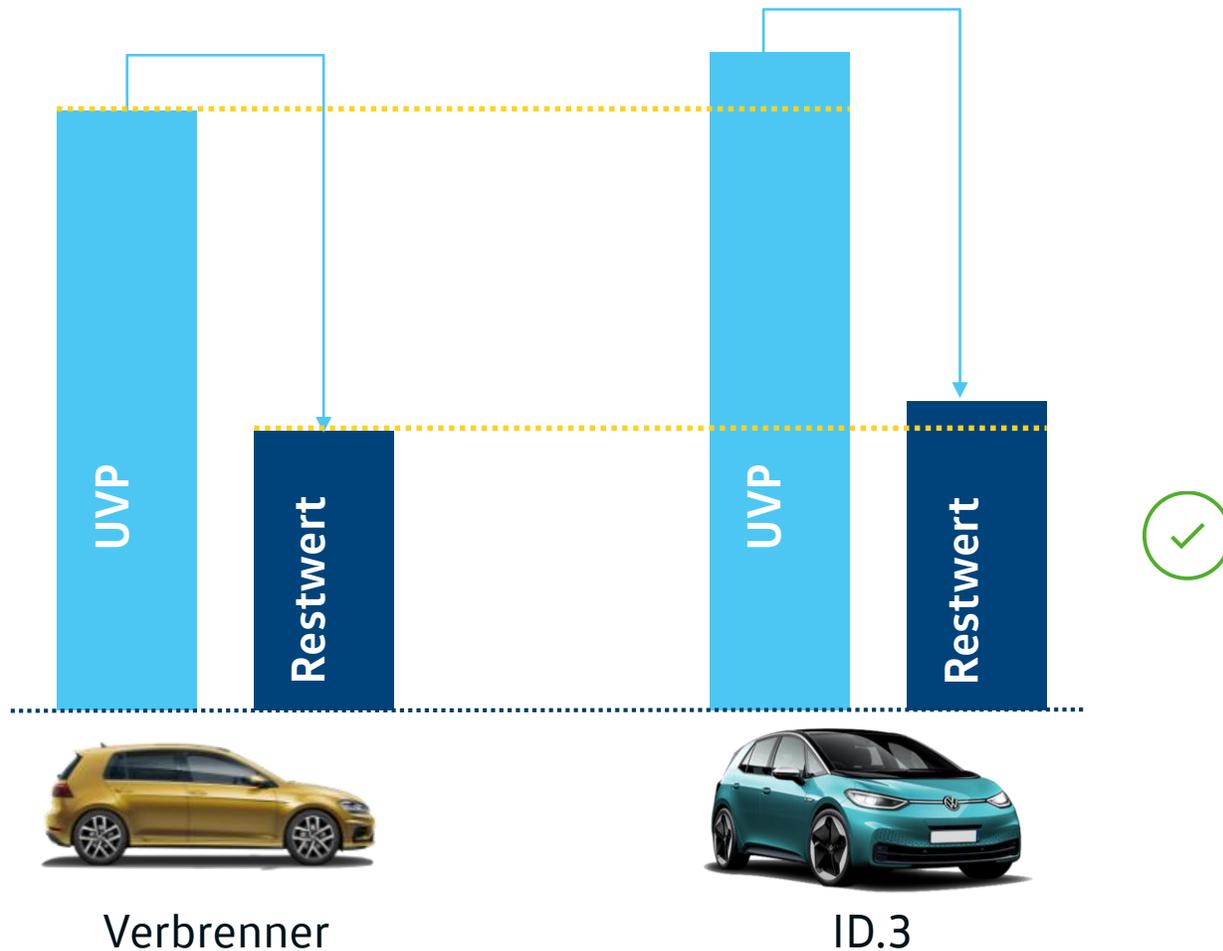
ID.3: Das Fahrzeug wird in Europa noch nicht zum Verkauf angeboten

Golf Life 1,5l TSI 96 kW/130 PS: Kraftstoffverbrauch kombiniert: 4,7 l/100km und CO<sub>2</sub>-Emission kombiniert: 108 g/km

Golf Life 2,0l TDI 85 kW/115 PS: Kraftstoffverbrauch kombiniert: 3,5 l/100km und CO<sub>2</sub>-Emission kombiniert: 91 g/km



# Die neuen E-Autos werden in Zukunft gute Restwerte erzielen.



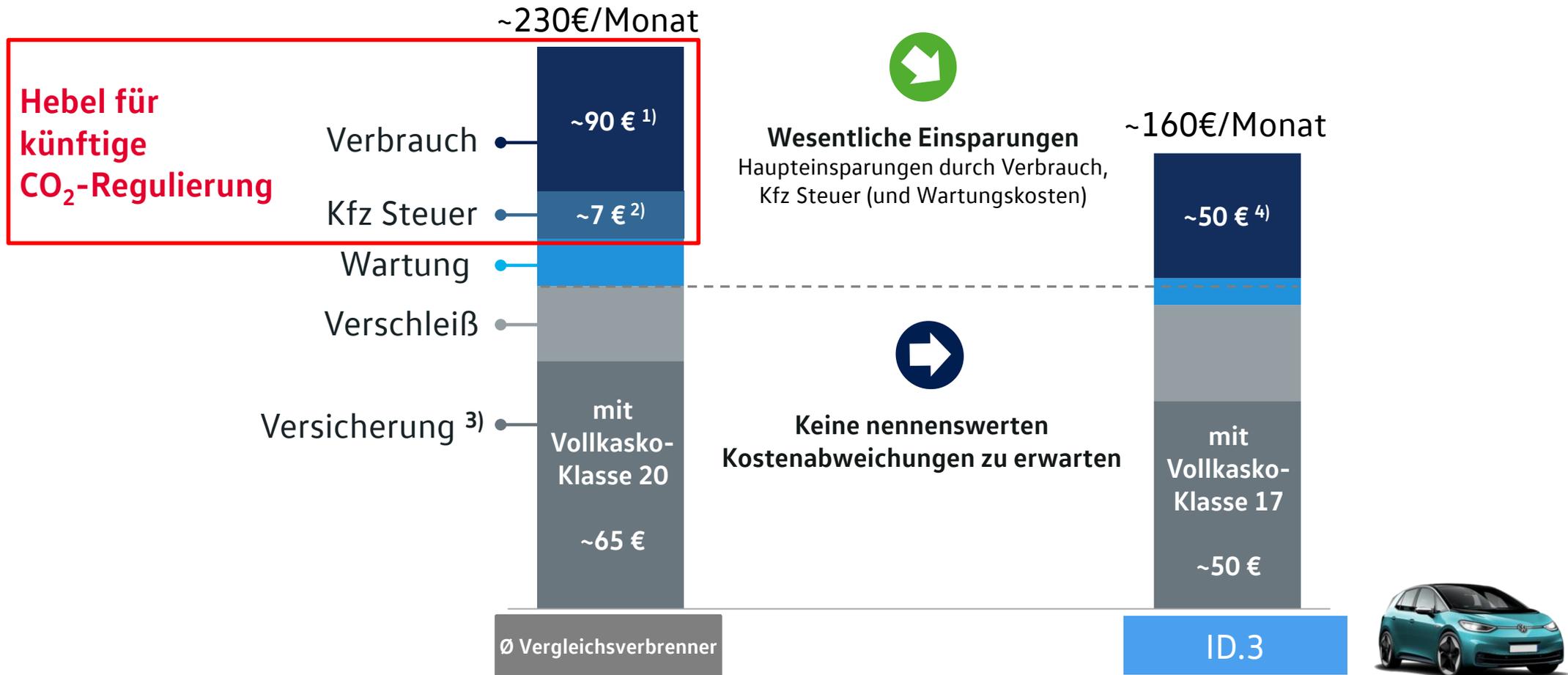
## Restwerte

### ID. Familie als sichere Anlage:

- Steigende Nachfrage nach gebrauchten BEVs
- Vorteile bei laufenden Kosten
- Keine Technologie-Sprünge in den kommenden Jahren zu erwarten = aktuelle Modelle bleiben attraktiv
- Batteriegarantie über 8 Jahre bzw. 160.000 km



# Bei den laufenden Kosten ist der ID.3 rund 70 Euro pro Monat günstiger.



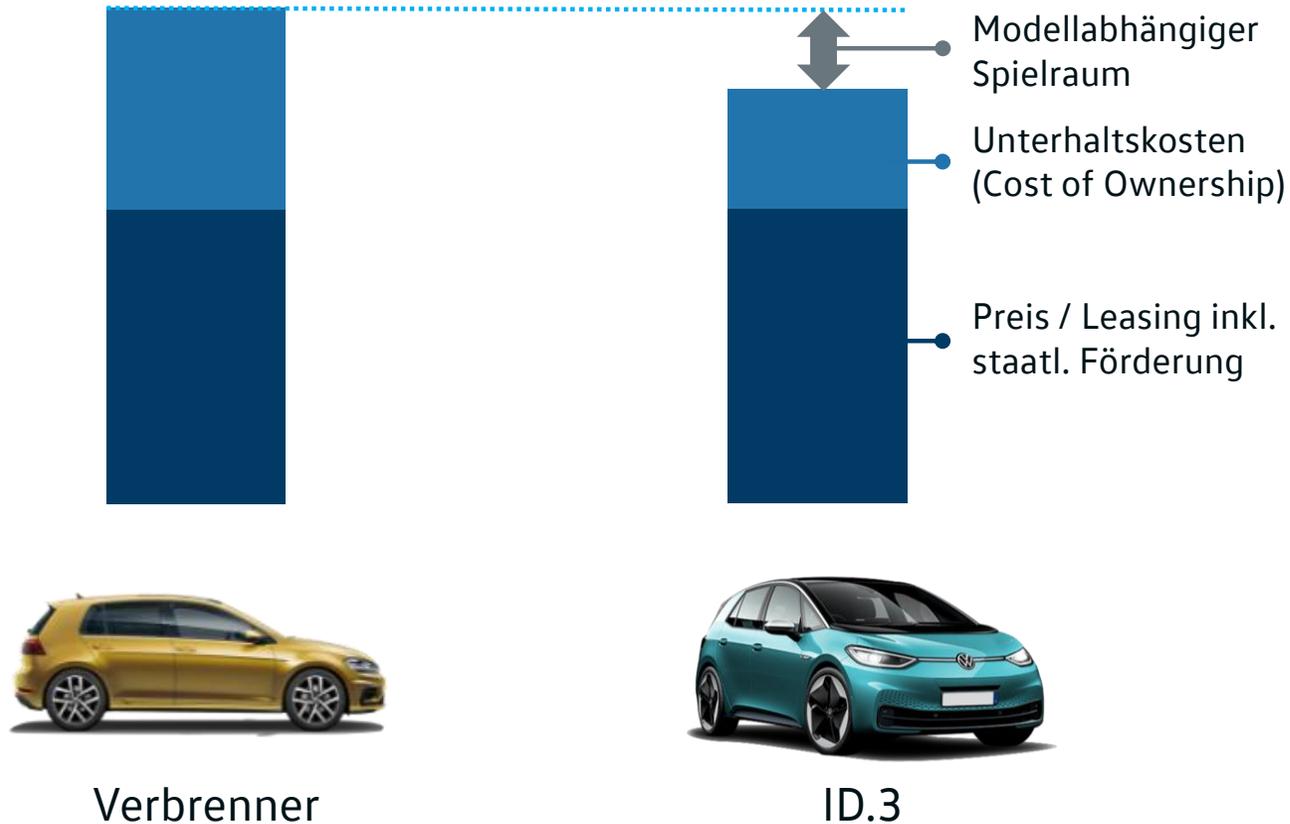
<sup>1)</sup> Benziner mit Verbrauch 5 Liter und Benzinpreis 1,46 € je Liter | <sup>2)</sup> Benziner mit 1 bis 1,5 Liter Hubraum und 124-128 g CO<sub>2</sub>/100 km

<sup>3)</sup> Versicherungsbeitrag basiert auf Schadensfreiheitsklassen: 70% Vollkasko sowie 60% Haftpflicht | <sup>4)</sup> Berechnet mit Verbrauch 13,4 kWh und Strompreis 0,31 € je kWh

ID.3: Das Fahrzeug wird in Europa noch nicht zum Verkauf angeboten



# In den Gesamtkosten (TCO) liegen Elektrofahrzeuge auf oder unter dem Niveau vergleichbarer Verbrenner.



## Gesamtkosten

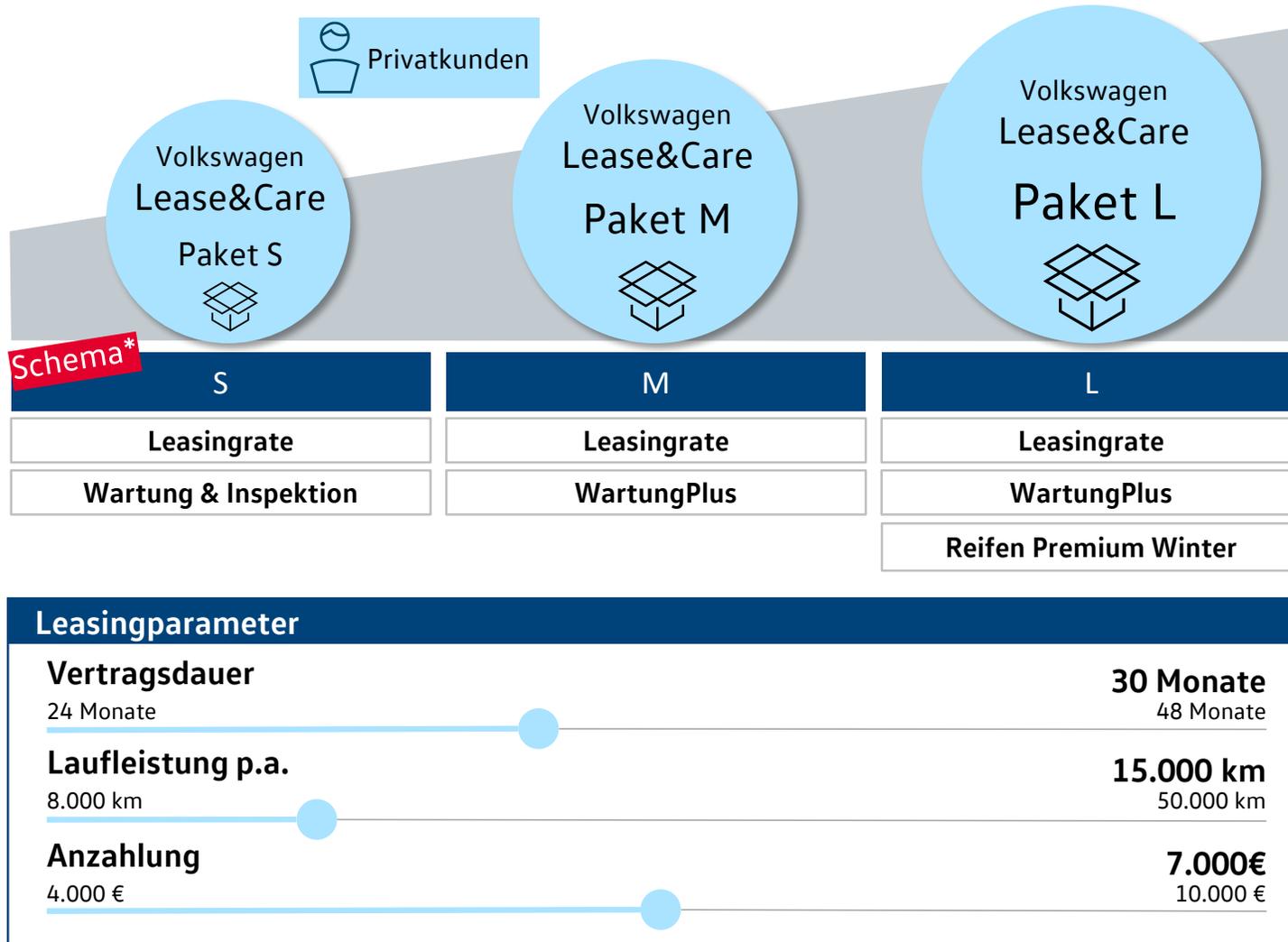
### BEVs bieten deutliche Vorteile:

- Staatliche Förderung (Umweltbonus)
- geringere Verbrauchskosten
- Steuerbefreiung
- (geringere Wartungskosten)

Unter dem Strich können die höheren Listenpreise von E-Autos (über)kompensiert werden.



# Um den Einstieg in die Elektromobilität noch bequemer zu gestalten, fokussiert Volkswagen auf attraktive Leasing-Angebote.



## Leasing

### Vorteile des E-Auto-Leasings

- Wirkt Unsicherheit entgegen
- Kein Risiko bei Werteverlust
- Sorgenfreies Nutzen dank Serviceleistungen
- Planbare, konstante Kosten
- Immer aktuellste Technologie

Zusätzliche Angebote: Wallbox (ab 399 €), We Charge Ladekarte (z.B. IONITY ab 30ct/kWh).

\* Die genauen Paketbestandteile und -preise werden erst mit Markteinführung bekanntgegeben.



# SUMMARY

- ▶ Der ID.3 ist auch finanziell hochattraktiv: Mit dem Umweltbonus ist er deutlich günstiger als ein vergleichbarer Verbrenner.
- ▶ Der Preis spricht nicht mehr gegen, sondern für das E-Auto.
- ▶ Die Vorteile bei den laufenden Kosten verbessern die Preisstellung des ID.3 zusätzlich.
- ▶ Leasing-Angebot machen den Umstieg einfach und reduzieren die Unsicherheit.

